

05-APR-2017 06:26

From:3680715



T.C.
KÜÇÜK VE ORTA ÖLÇEKLİ İŞLETMELERİ GELİŞTİRME VE DESTEKLEME İDARESİ BAŞKANLIĞI
AB ve Dış İlişkiler Dairesi Başkanlığı

05.04.2017
GÜNLÜ

Sayı: 63637933-724.01-TH-E.5293
Konu: Tayland ile İşbirliği

TÜRKİYE SEYAHAT ACENTALARI BİRLİĞİNE

Dikilitaş Mah. Aşık Kerem Sok. No:40 Fulya 34349
Beşiktaş/İstanbul
Tel: (212) 259 84 04 Faks:(212) 259 06 56

KOSGEB'in misyon ve vizyonu kapsamında, elde edilen bilgi ve deneyimin yurt dışında faaliyet gösteren KOBİ destekleme kuruluşlarıyla paylaşılması ve iki ülke KOBİ'leri arasında teknik ve ticari işbirliğinin artırılmasına yönelik faaliyetler gerçekleştirilmektedir.

Bu kapsamda, 14-17 Aralık 2016 tarihleri arasında Tayland Bangkok'ta KOSGEB muadil kurumu olan The Office of SMEs Promotion-OSMEP (Tayland KOBİ Destekleme Kurumu) ile Mutabakat Zaptı imzalamak ve yurt dışı iş gezisi destek programı kapsamında Tayland-Türk KOBİ'leri arasında ticari işbirliği faaliyetleri (B2B) ve saha ziyaretli etkinlikleri gerçekleştirmek üzere bir program düzenlenmiştir. B2B kapsamında otomotiv, yazılım ve gıda sektörlerinde faaliyet gösteren 14 Türk KOBİ ile aynı sektörlerde faaliyet gösteren yaklaşık 120 Taylandlı KOBİ bir araya getirilmiş, KOBİ'ler ürün ve hizmetlerini birbirlerine tanıtarak ticaret hacimlerini artırmak için karşılıklı görüşmeler yapmışlardır.

15-16 Mayıs 2017 tarihlerinde ise OSMEP Genel Müdürü ve beraberindeki yaklaşık 40 Taylandlı işletme, işbirliği yapmak üzere Ankara'ya gelecektir. OSMEP tarafından işletmelerin SPA ve SPA ürünleri, turizm ve turizm ile ilgili hizmetler, franchise, inşaat ve destekleyici sektörler, takı-mücevherat, organik gıda, meyve, içecek, sağlık ürünleri, vücut bakım ürünleri ve ev dekorasyonu sektörlerinde faaliyet gösteren işletmeler olacağı beyan edilmiştir.

Bu kapsamda yukarıda bahsi geçen sektörler dikkate alınarak üyeniz olan uygun işletmelerin seçilip, B2B etkinliğine katılmasını teminen gerekli hazırlıkların yapılması ve ekte gönderilen KOBİ Profil Formunun doldurulması 24 Nisan 2017 tarihine kadar e-posta ile murat.soykan@kosgeb.gov.tr adresine ve yazı ile Başkanlığımıza iletilmesi hususunda gereğini rica ederim.

TÜRKİYE SEYAHAT ACENTALARI BİRLİĞİ	
GELEN EVRAK	
TARİH	KAYIT NO:
06.04.17	94535

Süleyman İSLAMOĞLU
Başkan Vekili

Güvenli Elektronik İmza

Ashyla Aynıdır

5.4.2017

Ali Rıza KEMECİ
EvraK

EK: KOBİ Profil Formu (İngilizce, 4 Sayfa)

Adres: Abdülhak Hamit Caddesi No:66
P.K.:06260 Altınışevler
Mamak/ANKARA

5070 sayılı Elektronik İmza Kanunu
2593a/1b-6627-4117-a13c-960d486632c0



Tel: 0312 595 28 00
Faks: 0312 368 07 15
Çağrı Merkezi: 444 1 567

na uygun olarak Güvenli Elektronik İmza ile üretilmiştir. Evrak teyidi <http://ebelgc.kosgeb.gov.tr> adresinden kodu ile veya aşağıdaki karekod okunularak yapılabilir.

Ayrıntılı bilgi için irtibat:
E-Posta:
Elektronik ağ:

M.Ş. SOYKAN(KOBİ Uzmanı)
murat.soykan@kosgeb.gov.tr
www.kosgeb.gov.tr

http://ebelgc.kosgeb.gov.tr adresinden

Sayfa 1/1

**KOSGEB**

Company Profile

Company Information

1. Company name
Short name of the company (max. 30 symbols)
2. Address
3. Postal code, city
4. Phone number
5. Fax number
6. Homepage
7. Participant
8. Function
9. E-mail
10. Year of foundation
11. Number of employees
12. Export quota %
13. Activities in the following countries:
14. Language skills:
☐ Language 1 English
☐ Language 2 Please Specify
☐ We require an interpreter

Target Markets	
19. Your company belongs to the sector: (Please cross no more than 5 sectors)	Your customers work in the sector: (Please cross no more than 5 sectors)
☐ Spa	☐ Spa
☐ Tourism	☐ Tourism
☐ Franchise	☐ Franchise
☐ Construction,	☐ Construction,
☐ Gem and jewelry	☐ Gem and jewelry
☐ Food and fruit	☐ Food and fruit
☐ Drink	☐ Drink
☐ Products for health	☐ Products for health
☐ Products of body care,	☐ Products of body care,
☐ Home decorations	☐ Home decorations
☐ Other:	☐ Other:
20. What is your experience in this target market?	

Products and Services
21. Subsector:
Range of services offered / product range:
15. Please describe the application field of your products / services:

16. Competitive advantage, strengths and unique selling points of your products / services:

.....
.....

17. Please specify your certifications (e.g. FDA, ISO...):

.....
.....

Cooperation Objectives**18. What objectives are you pursuing in this event?****In general:**

- ☐ Gaining market information

.....

Sales / distribution:

Looking for

- ☐ Sales agents / sellers
☐ Customers
☐ Representatives, agents or distributors
☐ Joint venture partners
☐ Partner for mutual use of the distribution network
☐ Office facilities
☐ Retail partners
☐ Wholesale partners
☐ Other:

Production:

Looking for

- ☐ Production possibilities
☐ Production partners
☐ Suppliers / subcontractors

Other:

.....
.....
.....

Ideal Business Partner

22. What do you expect from your ideal business partner (business activity, target sectors, company size, distribution network, distribution channels, technical requirements, know how)?

.....

.....

23. Nature of Business: Please cross as appropriate

☐	Purchasing Company	☐	IT Developer
☐	Consultant	☐	Manufacturer
☐	Distributor	☐	R & D company
☐	Exporter	☐	Retailer
☐	Export Agent	☐	Trading Company
☐	Importer	☐	Wholesaler
☐	Import Agent	☐	

24. Company Representative to attend Event:

Name Surname:

E-Mail:

Address:

Postal code, city, country:

Phone:

Fax:

Mobile: